



Start-Up- und Gründerfokus

- ◆ Deutschland hat am 16.9.2015 ein Förderprogramm unter dem Titel "Deutschland braucht eine neue Gründerzeit" beschlossen. Zu den Kernpunkten zählen dabei neben der Förderung der Kapitalbereitstellung auch und insbesondere die Förderung der Unterstützung von Gründern und die Förderung einer Gründerkultur!
- ◆ Studien belegen:
Im Hinblick auf die Rahmenbedingungen (Finanzierung, neue unbesetzte Geschäftsgebiete, technologisches Umfeld und auch der entsprechende Zeitgeist) ist jetzt und in naher Zukunft der beste Zeitpunkt zu gründen!
- ◆ Umfragen zeigen:
Durch individuelle Beratung, sowohl in der Vorgründungsphase als auch nach erfolgter Gründung, lassen sich Fehler vermeiden, die andernfalls rasch für ein unangenehmes Erwachen sorgen!

Das ANEREL Beratungskonzept

◆ Gründen ohne rosarote Brille

Ein Machbarkeits-Check mit einfachen Mitteln, eine Kundenfrequenzanalyse oder ein Standortcheck kann über den Erfolg oder Misserfolg einer Gründungs- und Geschäftsidee entscheiden.

Wer Gefühlen große Bedeutung beimisst, ihnen aber nicht die Führung überlässt, wird erfolgreich gründen.

Ungeprüfte Annahmen in Businessplänen führen bestenfalls nirgendwohin und schlimmstenfalls in den Ruin.

Werden zukünftige Entwicklungen bereits in der Gründungsphase mitbedacht, können sich Struktur und Organisation flexibel auf die Bedürfnisse der jeweiligen Unternehmensentwicklung anpassen!

◆ Individualität pur

Ihre Gründungs- und Geschäftsidee ist in höchstem Maße individuell und genau so muss es auch die Finanzierung, die Unternehmensstruktur, -organisation und -kultur sein.

Eine erfolgreiche und somit sinnvolle Gründungsberatung darf nicht mit der Gründung selbst beendet sein. Gleichmaßen kann sie nicht nach Schema X ablaufen, alte Standards und Vorlagen abarbeiten und sich auch sonst aus fast allem raushalten und den Gründer alleine lassen.

Individuelle Beratung setzt Akzente, tut alles um die Gründungs- und Geschäftsidee zu unterstützen und den Gründer selbst zu stärken. Individuelle Beratung bringt sich selbst ein, um Fehler zu vermeiden und um Vorteile für das Unternehmen zu generieren.

◆ mit an Bord sein, wenn das Schiff losfährt und Kurs auf den großen Erfolg nimmt!

DER USP

- ◆ Individuelle Beratung nimmt sich Zeit, lernt die Gründungs-Idee kennen und arbeitet gemeinsam mit dem Gründer an der optimalen Umsetzung der Gründungs- und Geschäftsidee!
- ◆ Ich bin kein Moderator oder Präsentator. Ich bringe mich in alle Schritte des Gründungsprozesses inhaltlich ein!
- ◆ Ich bin unabhängig und kann jeden Schritt setzen ohne dabei an etwas anderes als die Gründungs- und Geschäftsidee zu denken.
- ◆ Ich lasse Sie nicht nach erfolgter Gründung alleine. Ich bin gerne bereit darüber hinaus mit an Bord zu sein und als Interim-Manager für die Umsetzung der gemeinsam geplanten Strategien zu sorgen.

Das Angebot

Wie schon die Beratung, ist auch das Honorarsystem individuell bestimmbar: ob Festhonorar pro Tag oder Stunde, Pauschale, Erfolgshonorar oder eine Kombination, können wir gemeinsam im Rahmen eines unverbindlichen Erstgesprächs festlegen.

Und vergessen Sie nicht:

Ihr Erfolg ist mein Erfolg!

Kontakt

Zögern Sie nicht und vereinbaren Sie ein unverbindliches Erstgespräch!

Rufen Sie mich an (0676-9624180)

Schicken Sie mir ein E-Mail (peter.holzer@anarel.at)

Ich freue mich in jedem Fall von Ihnen zu hören!

Ihr

Peter Holzer

ANEREL Consulting e.U.